



Liebe Teilnehmerinnen und Teilnehmer,

Sie möchten sich für den 'Ortsweiten Flohmarkt am 4. Oktober' registrieren lassen?
Ganz einfach: Mit dieser Mail bestätigen wir Ihnen, dass Sie in der Liste der Aussteller*innen eingetragen sind.

Haben Sie uns Ihre vollständige Adresse genannt? Andernfalls ergänzen Sie diese bitte.
Mit Ihrer Anmeldung erklären Sie sich einverstanden, Ihre hinterlegten Daten - ohne Namensnennung(!) - auf dem Ortsplan für den Flohmarkt vom 4.10.2020 im Internet und als Ausdruck zu veröffentlichen. Bitte informieren Sie uns, falls Sie dies nicht wünschen.

Hier folgen weitere wichtige Informationen:

Der ortsweite Flohmarkt ist ein Projekt des BürgerBudgets 2020 und findet parallel zum verkaufsoffenen Marktsonntag vor den teilnehmenden Haushalten statt.

Wir freuen uns über Ihre Teilnahme. Bitte seien Sie sich bewusst, dass Ihre Teilnahme eigenverantwortlich ist. Die Gemeinde übernimmt keinerlei Haftung.

Offizieller Veranstaltungsbeginn ist 8:00 Uhr. Da Besucher in Wellen kommen, wäre es freundlich, wenn die Stände bis 14:00 Uhr besetzt sind; wenn Sie länger 'offen' bleiben wollen - nur zu!
Machen Sie mit, egal bei welchem Wetter.

Besucher finden den Ortsplan mit den eingetragenen Flohmarkt-Adressen auf der Website der Gemeinde; gedruckte Pläne liegen ab einem Tag vor dem Flohmarkt an ausgewählten Orten aus. Wir senden Ihnen die Liste am Tag vorher zu, so dass Sie diese Information ausdrucken und an Ihre Besucher*innen weitergeben können.

Die Registrierung ist kostenfrei.

Das Projekt wurde im BürgerBudget 2020 ohne Etat unter die ersten 10 Favoriten gewählt. Wie wir die Werbung - für Banner, Kleinanzeigen etc. - für den ortsweiten Flohmarkt finanzieren können, dazu melden wir uns später wieder - oder Sie melden sich bei uns, wenn Sie uns helfen möchten.

Viel Erfolg!

Andrea Schaffner-Dittler und das ORGA Team

Und nun einige Tipps von 'alten Hasen' für gutes Gelingen

Vorab zum Thema Covid-19: Wir können den ortsweiten Flohmarkt veranstalten, weil er draußen stattfindet und sich die Besucher*innen auf einer großen Fläche verteilen werden. Auch für diese Situation gilt: Beachten Sie die aktuellen Regeln!

Etwa zwei Wochen vor dem Flohmarkt

- Misten Sie aus und sortieren die Gegenstände, die Sie abgeben möchten.
- Reinigen Sie alles, was sehr verschmutzt ist.
- Überlegen Sie, ob Familie, Freunde mitmachen. Animieren Sie Ihre Nachbarn!
- Sorgen Sie für genügend Wechselgeld.
- Organisieren Sie Tische, Planen, Matten und für sich selbst eine Sitzgelegenheit.
- Legen Sie einen Vorrat mit Verpackungsmaterial wie Zeitungen, Tüten und Kartons an



Am Morgen

- Richten Sie Ihren 'Stand' her. Sorgen Sie für Übersichtlichkeit und Attraktivität.
- Sorgen Sie dafür, dass Sie kleine oder teure Gegenstände im Blick behalten können oder diese nicht frei zugänglich sind.
- Sperren Sie Zonen ab, die die Besucher nicht betreten sollen.
- Haben Sie ein Verlängerungskabel für elektronische Geräte, die Sie anbieten?
- Seien Sie um 8:00 bereit oder stellen Sie ein Schild auf, wann Sie 'öffnen' möchten.
- Lassen Sie Ihre Kinder einen eigenen Stand machen.

Falls Sie Hinweisschilder aufstellen möchten: bitte hinterher wieder entfernen!

Während des Tages

- Achten Sie darauf, dass die Straße nicht verstopft.
- Lassen Sie niemanden in Ihr Haus, keine Ausnahmen!
- Seien sie freundlich und fair. Es soll allen Spaß machen!
- Machen Sie ein wenig (leise) Musik an Ihrem Stand, denken Sie daran zu essen und zu trinken!
- Gut ist, wenn eine Person Fragen beantwortet und eine kassiert.
- Behalten Sie die 'Kasse' bei sich.
- Geben Sie keine Ware heraus, die nicht wenigstens angezahlt ist.

Preise

- Ja, der Gegenstand war einst teuer. Bleiben Sie realistisch. Was würden Sie ausgeben? Vor allem wollen Sie doch nicht Benötigtes weitergeben.
- Erfolgreich war der Flohmarkt, wenn wirklich viel oder sogar alles weg ist.
- Außer bei Antiquitäten, Sammlungsgegenständen oder Werkzeugen sind Preise unterhalb 20-25% des Neuanschaffungswertes realistisch.
- Manchmal ist es sinnvoll, Preisschilder anzubringen; denn manche Besucher stellen keine Fragen, weil sie annehmen, ein Gegenstand wäre zu teuer. Für manche Gegenstände fordern Sie wiederum einen Fixpreis und ersparen sich so lange Diskussionen.
- Denken Sie an Mengenrabatte.

Re-arrangieren Sie, damit Ihr Stand nicht abgegrast aussieht, wenn Sie viel verkaufen konnten!
Haben Sie Geduld, Käufer kommen in Wellen.

Und: Lassen Sie los. Natürlich haben Sie irgendwann viel gezahlt - aber brauchen Sie den Gegenstand noch?